

# Charismatic Talk

## FOR YOUR SUCCESS

### สื่อสารอย่างมืออาชีพ คว้าได้ทุกความสำเร็จ

โปรแกรมฝึกอบรมเพื่อช่วยสร้างเสน่ห์ ความน่าเชื่อถือ และความสัมพันธ์ระยะยาว ด้วยการพัฒนากิจกรรมสื่อสารให้มีประสิทธิภาพและเข้าถึงใจผู้อื่น เรียนรู้การใช้ศาสตร์และศิลป์อย่างกลมกลืน เป็นหนึ่งเดียวจากภายในสู่ภายนอก เพื่อเพิ่มโอกาสความสำเร็จทางธุรกิจในทุกสาขาอาชีพ

สัมมนาเชิงปฏิบัติการ 1 วัน (ภาษาไทย)

## WHY

### ทำไมต้อง Charismatic talk

พูดเป็นกับพูดได้มันมีความแตกต่าง คนพูดได้คือคนที่พูดไปเรื่อยเปื่อย ไร้ซึ่งแก่นสาร และไม่ได้ทำให้เกิดประโยชน์หรือผลดีใดๆ ตามมา ส่วนคนพูดเป็นคือคนที่มีความสามารถในการสื่อสาร พูดได้อย่างเป็นธรรมชาติ และสื่อสารได้ถูกต้องตรงตามความต้องการ พูดแล้วมีแต่เพิ่มมูลค่าและเปิดโอกาสให้กับความสำเร็จ “Charismatic talk” คือตัวช่วยที่จะช่วยให้คุณกลายเป็น “คนพูดเป็น” ที่สามารถสื่อสารได้อย่างชัดเจน ถูกต้อง และที่สำคัญ! ช่วยสร้างเสน่ห์ ส่งเสริมความสัมพันธ์ และเปิดโอกาสดีๆให้ตัวคุณสามารถคว้าได้ทุกความสำเร็จ

## WHAT

### Charismatic talk คืออะไร

Charismatic talk คือหลักสูตรพัฒนาทักษะในการสื่อสาร ที่จะช่วยเพิ่มความมั่นใจ และเพิ่มความสามารถในการสื่อสารให้คุณได้อย่างมืออาชีพ ด้วยการเสริมสร้างให้คุณมีศาสตร์และศิลป์ในการพูด สามารถสื่อสารได้ผลลัพธ์ตรงตามที่ต้องการ พร้อมเรียนรู้เคล็ดลับในการควบคุมความคิด อารมณ์ การแสดงออก เลือกใช้วิธีการที่จะสื่อสารกับคนรอบข้างได้อย่างเป็นมิตรและเหมาะสมด้วยการรู้จักวิเคราะห์จำแนกความแตกต่างของคนในแต่ละประเภท พร้อมเรียนรู้เทคนิคการสื่อสารที่สามารถสร้างเสน่ห์ให้คุณและทำให้คนรู้สึกชื่นชอบหรือรู้สึกสบายใจเมื่อได้คุยกับคุณ

## WHO

### Charismatic talk เหมาะกับใคร

พนักงานขาย ฝ่ายประสานงานลูกค้า หัวหน้างาน ผู้จัดการ และบุคคลทั่วไปที่ต้องติดต่อสื่อสาร และอยากเพิ่มทักษะในการพูด การสื่อสารอย่างมีเสน่ห์เพื่อเปิดโอกาสต่อยอดความสำเร็จให้แก่ตัวเองและองค์กร

สำหรับข้อมูลเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ 0 2250 4681-4

Email: [info@m-academy.in.th](mailto:info@m-academy.in.th) | [www.m-academy.in.th](http://www.m-academy.in.th)



## ประโยชน์ที่จะได้รับ

- + เรียนรู้วิธีการทำงานของสมองที่เป็นจุดเริ่มต้นของการสื่อสารทั้งหมด
- + เข้าใจหลักการของการสื่อสารด้วยวจนภาษา (Verbal Communication) และอวจนภาษา (Non Verbal Communication)
- + เข้าใจลักษณะคน 4 ประเภท เรียนรู้วิธีการสื่อสารที่แตกต่าง เพื่อสร้างความน่าเชื่อถือและความพึงพอใจต่อคนเหล่านั้น
- + เรียนรู้กลยุทธ์สำคัญเพื่อสร้างเสน่ห์ในการสื่อสารและสร้างความประทับใจแรกพบ
- + รู้วิธีตั้งคำถามอย่างสร้างสรรค์เพื่อทำให้ผู้อื่นเปิดใจรับและเป็นที่น่าจดจำ
- + รู้หลักการและวิธีการสื่อสารเพื่อตอบสนองกับบุคคลอื่นในสถานการณ์ที่ท้าทายต่าง ๆ
- + เรียนรู้วิธีการทำงานของสมองเพื่อทำให้เชื่อในสิ่งที่ทำและช่วยให้สื่อสารอย่างมีเสน่ห์

## เนื้อหาสำคัญ

- + ความหมายของคำว่า Charismatic Talk ไม่ใช่เพียงการพูดหวานเสน่ห์ แต่เป็นการสร้างเสน่ห์ให้ตัวเองด้วยวิธีการสื่อสาร รวมถึงการเลือกใช้คำพูดและภาษากายที่เป็นมิตร และแสดงออกถึงความมั่นใจ
- + ความสัมพันธ์ของร่างกายกับจิตใจ (Body & Mind are One) เรียนรู้เคล็ดลับที่จะช่วยให้คุณควบคุมความคิด อารมณ์ ความรู้สึก ซึ่งเป็นที่มาของการแสดงออกทั้งหมดของมนุษย์และเลือกใช้วิธีการที่จะสื่อสารกับคนอื่นได้อย่างเป็นมิตร น่าไว้วางใจ น่าเชื่อถือ และยังช่วยสร้างเสน่ห์และเพิ่มความประทับใจต่อคนรอบข้างได้ด้วย
- + อวจนภาษา (Non Verbal Communication) เข้าใจเรื่องภาษากายทั้งจากน้ำเสียง ท่าทาง สายตา และที่มาของการแสดงออกต่างๆ เพื่อสื่อสารได้ตรงตามที่เราต้องการ
- + ผู้นำ 4 ทิศ จำแนกประเภทของคนเพื่อทำให้เราเข้าใจความต่าง เพื่อสร้างพื้นที่แห่งการยอมรับและสามารถเลือกวิธีการสื่อสารที่ดีที่สุดกับคนในแต่ละประเภท
- + ปัจจัยสำคัญของการสื่อสารอย่างมีเสน่ห์แบบ Charismatic Talk เรียนรู้เทคนิคการสื่อสาร ที่สามารถสร้างเสน่ห์และทำให้คนรู้สึกชอบหรือรู้สึกสบายใจเมื่อได้คุยกับคุณ
- + การตั้งคำถามอย่างมีเสน่ห์ ช่วยสร้างความประทับใจแรกพบเพื่อต่อยอดในการติดต่อประสานงานต่อไปในอนาคต ด้วยการตั้งคำถามง่ายๆ เรียนรู้วิธีรับมือและตอบสนองกับคำตอบ ก็สามารถทำให้คุณกลายเป็นคนน่าคบหา น่าไว้วางใจได้ตั้งแต่ในครั้งแรกที่พบกัน
- + การสื่อสารอย่างมีเสน่ห์ในสถานการณ์ต่างๆ เรียนรู้เคล็ดลับ วิธีการรับมือ หรือวิธีการสื่อสารกับคนอื่นในสถานการณ์ต่างๆ เพื่อให้ได้ผลลัพธ์ที่น่าประทับใจ ตรงตามที่ต้องการในชีวิตจริง
- + ความเชื่อกับการสื่อสารอย่างมีเสน่ห์ ปรับเปลี่ยนความเชื่อและวิธีคิดเพื่อสร้างการเปลี่ยนแปลงในเชิงบวกที่จะช่วยเสริมสร้างเสน่ห์ในการสื่อสารให้กับคุณ

## กระบวนการอบรม

หลักสูตรได้ออกแบบการเรียนการสอนให้มีกิจกรรมในรูปแบบการเรียนรู้แบบสองทาง ซึ่งเป็นการเรียนรู้แบบผู้ใหญ่สามารถสร้างผลลัพธ์เชิงบวกให้กับบุคลากรและองค์กร หลักสูตรได้ผสมผสานหลากหลายวิธีการเพื่อการเรียนรู้ที่ดีที่สุด โดยสร้างสภาพแวดล้อมที่ส่งเสริมการเรียนรู้ให้กับผู้เข้าร่วมอบรมทุกท่านโดยกิจกรรมจะประกอบไปด้วย การฟังบรรยาย การวิเคราะห์ตนเองและผู้อื่น การฝึกสื่อสารในสถานการณ์ที่ท้าทาย การแลกเปลี่ยนประสบการณ์ และกิจกรรมระดมสมอง โดยจะมีการให้คำแนะนำเชิงสร้างสรรค์ตลอดการอบรม ผู้เข้าร่วมอบรมจะได้เรียนรู้ ประยุกต์ใช้ และพัฒนาทักษะ ซึ่งจะสามารถนำไปใช้กับการทำงานจริงและในชีวิตส่วนตัว เพื่อความสำเร็จอย่างยั่งยืน